

よろしくお願い致します。

* アピールは自分のもっているスキル、得意分野、おすすめ商品などを絞り込んで伝えましょう!!

- 例 E ○○が欲しいので○○の業者を紹介して下さい (求める)
- 例 D ○○のイベントを開催したいので、コラボができる業種を探しています (求める)
- 例 C ○○の商品を取り扱える協力会社を探しています。 (求める)
- 例 B 弊社の得意商品は○○です。○○の商品or○○のサービスを提案します (アピール)
- 例 A 弊社は○を取り扱っています。○で困っている人いませんか？ (アピール)
- 2.今日の例会の目的 ()

* 先ずは、顔と名前、業種「私は何屋」かを知ってもらいましょう!!

業種は()
()を取り扱っています。
1.名簿番号() 番、会社名() の名前() です。
ラーブル商談 アニマル

守成クラブ諏訪湖例会 活用シート

フリガナ	フリガナ
会社名	氏名
	役職
業種・取扱商品など	
買いたい商品・マッチング希望業種・紹介してほしいお客様など	
本日のPR	